

H/F Commercial B2B Solutions Pulmonaires et cardiaques - ALSACE

D-SECURITE GROUPE - 31 avis



D-SÉCURITÉ GROUPE

GLOBAL SERVICES

Lyon (69)

30 000 € - 40 000 € par an - Temps plein, CDI

D-SECURITE GOUPE - Société leader depuis 14 ans dans la santé publique, recherche un commercial B2B pour l'ALSACE. Nous commercialisons une gamme complète de solutions pulmonaires et cardiaques avec nos marques **Qualit'Air** et **Défibrillateur-France**.

Depuis 2007, nous avons contribué à sauver des centaines de vies et améliorer la santé de la population Française. Notre mission est de proposer des solutions innovantes, fiables pour garantir la sécurité et la santé des personnes.

Nous rejoindre, c'est intégrer un environnement de travail jeune, dynamique, dans un esprit start up, fondé sur des valeurs de diversité et de créativité, propice au développement professionnel et favorisant le bien-être des collaborateurs.

Mettez vos compétences commerciales au service d'un projet d'utilité publique et ainsi contribuer à sauver des vies !

■ NOS CHIFFRES CLÉS

■ Chiffre d'Affaires consolidé de près de 6 M€ au 30 Juin 2021 en progression de plus de 30% par rapport à 2020.

■ Plus de 10 000 clients sous contrat

Description du poste :

Au sein de votre direction régionale, vous commercialisez des solutions d'assistance à la personne (**défibrillateur/purificateur**) à destination des professionnels et des collectivités. Dès votre intégration vous bénéficierez d'un plan de formation aux produits, services, réglementations et techniques de vente.

Compétences requises :

Vous êtes autonome, organisé(e), et avez le goût du défi ? Dans vos innombrables qualités, on retrouve la force de persuasion, le sens du service client et la ténacité ? Hommes et femmes de terrain, vous êtes doté(e) de la fibre commerciale ? Vous souhaitez vous impliquer dans un groupe en pleine croissance ?

Alors n'hésitez pas, rejoignez-nous !

Permis B en cours de validité obligatoire + véhicule

Contrat : CDI

Localisation : Région ALSACE Départements 54, 57, 67, 68 et 88

Horaire : du lundi au vendredi

Rémunération : 30 à 40 K€ annuels composée d'un fixe + commissions non plafonnées

Autres avantages : forfait frais, téléphone, ordinateur.